Data contra diagram eller data og diagram

Ofte vil du stå i en situation hvor du skal afgøre om du vil beskrive noget ved hjælp af data eller i form af et diagram. F.eks. kan de forskellige bilmærkers markedsandel i Danmark nemt beskrives med tal, men den kan også beskrives ved hjælp et lagkagediagram.

Data er målinger af et fænomen - en proces, en udvikling, en genstand el.lign. Som regel i form af tal og sådanne kvantitative (mængdemæssige) data har en meget væsentlig egenskab, nemlig at de er operationelle - dvs. de kan indgå i beregninger af f.eks. gennemsnit og spredning, de kan anvendes i sammenligninger med andre (tilsvarende) fænomener eller sammenligninger over tiden m.v. Ulempen er at det er vanskeligt at danne et overblik eller skabe en helhed ud fra data.

Omvendt med et diagram. Det besidder ikke de operationelle egenskaber, som data har, men et diagram giver overblik og helhed og ofte er det muligt at vise sammenhænge mellem forskellige elementer i diagrammer. Tidligere var det særdeles krævende og slidsomt at udarbejde diagrammer og grafer, men med de moderne regneark er det en simpel opgave. Det er derfor mange gode grunde til at illustrere beregningerne med gode grafer.

Excel indeholder et væld af forskellige diagramtyper, der gør det muligt at fremstille et passende diagram eller en illustrativ graf til næsten enhver situation. I alt er der mulighed for at vælge mellem ca. 100 forskellige graftyper. Hertil kommer at diagrammernes enkeltelementer som f.eks. akser, overskrifter, forklaringer m.v. kan formateres helt individuelt. De mange muligheder kan virke overvældende, men med assistance fra guiden diagram, værktøjslinien diagram og den indbyggede hjælp er det dog forholdsvis nemt at lave gode, illustrative, forståelige, harmoniske og sidst men ikke mindst informative og læservenlige diagrammer - dvs. alle de egenskaber, som et diagram / en graf bør have.

Langt de fleste af Excels diagrammer hører dog til i den beskrivende eller illustrative ende - dvs. de kan beskrive en udvikling eller en tilstand over tiden eller over forskellige kategorier - og heraf er en del dog ret fancy med begrænset brugbarhedsværdi. I den analytiske eller beslutningsmæssige ende af skalaen er der alene den klassiske 2 dimensionale xy-graf samt en 3-dimensional overflade afbildning, som for den ene variabels vedkommende kun kan afbilde intervaller af samme længde. Muligheden for at kunne kombinere 2 beskrivende diagrammer og anvendelse af 2 y-akser kan dog vise visse sammenhænge mellem 2 eller flere variable og det er netop kernen i al økonomisk styring - at finde en årsag-virkning sammenhæng, dvs. viden om hvordan middel og mål hænger sammen.

Guiden diagram

En guide er et hjælperedskab, som skridt for skridt leder dig frem mod målet næsten ligesom formelpaletten hjælper med at kombinere data til en funktion. Guider anvendes dog ved mere komplekse problemstillinger og hvert trin omfatter en dialogboks med som regel flere faneblade, som gør det muligt at tilpasse diagrammet. Fordelen ved guiden er at Excel på hvert trin kommer med et anvendeligt forslag, som du naturligvis kan ændre efter dine ønsker.

Redigering / ændring af et diagram er meget simpelt og har du glemt at udfylde et faneblad eller lignende under konstruktionen af diagrammet, kan det nemt ændres efterfølgende, hvilket er hurtigere end at starte forfra med et nyt diagram. Al redigering sker interaktivt - dvs. straks når du har afsluttet redigeringen indføres det på diagrammet.

INDSÆT <u>D</u>IAGRAM - Alt+id

aktiverer guiden diagram, men kan også aktiveres ved at klikke på ikonet på standardværktøjslinien. Anvendelsen af guiden baseres på nogle eksempler. Først det allersimpleste: et lagkagediagram, der viser den procentvise fordeling af Magasin World Wide's salg på varegrupper for 1. kvartal

	3		Jan.	Feb	Mar	1. kvartal
Marker varegrupperne,		Gamma	12.500	11.000	11.500	35.000
hold Ctrl nede og der-	5	Theta	10.000	9.000	9,500	28,500
efter tallene. Tast	6	Sigma	8.500	6.500	6.000	21.000
Alt+id eller klik på	7	Tau	7.000	6.500	7.500	21.000
diagramikonet:	8	Doremi	4.500	5.000	5.500	15.000
	9	Epsilon	7.200	7.000	8.500	22.700
	10	Lalt	49,700	45,000	48 500	143,200





Redigering

Som tidligere nævnt er redigering / ændring af et diagram ganske simpelt. Flere muligheder kan anvendes. Når du arbejder med diagrammer indsætter Excel automatisk en Diagramkommando på kommandolinien, som kan anvendes. Du kan også anvende værktøjslinien Diagram - fås med Alt+vø og afkrydsning - som flyder rundt på skærmbilledet. Den mest direkte måde er dog ved at højreklikke på diagrammet.

Ved højreklik på et uspecificeret område - "det hvide område" i et diagram - fremkommer ovenstående rullemenu, hvorfra der kan vælges. Er du usikker på om den diagramtype du har valgt er den bedste - klik på diagramtype og afprøv dem én efter én. Diagrammet ændres øjeblikkeligt og du kan altid gå tilbage til den du synes bedst om.

Et helt specifikt emne kan også udpeges direkte. Emnet vælges ved at føre musepilen langsomt henover det og efter et kort øjeblik viser Excel hvad du peger på og ved højreklik fremkommer en rullemenu hvorfra du kan vælge Formatér emnet. Menu og dialogboks ved højreklik på søjlediagrammets y-akse er vist nedenfor.



På samme måde kan alle øvrige emner redigeres - overskrift, gitterlinier, forklaring, aksebetegnelse osv. - og dermed gøre det muligt at kreere et diagram med alle de egenskaber et diagram skal have - nemlig at give et harmonisk, balanceret, overskueligt helhedsbillede med fokus på det centrale i en talmængde.

Det informative i de 3 eksempler er dog ret begrænset. I visse sammenhænge kan et søjlediagram med produkternes procentvise andel af det månedlige salg være lidt mere oplysende, men generelt er de simple søjlediagrammer ikke specielt oplysende. Anderledes med næste eksempel - her viser grafen en udvikling, som kan give anledning til visse overvejelser.

Brugerdefinerede typer

Næste eksempel viser et diagram, der kombinerer søjler med en kurve og med 2 Y-akser, hvor den venstre Y-akse skalerer søjlerne og den til højre måler kurvens udstrækning. Diagramtypen findes på det andet faneblad - Brugerdefinerede typer - på trin 1

Udgangspunktet er nedenstående oversigt over omsætning, bruttofortjeneste og bruttoavance over en 6 år lang periode. Bruttoavancen er beregnet som bruttofortjeneste *100 / omsætning





Som nævnt tidligere er det en noget mere informativ graf. Og hvorfor nu det? Jo den viser klart at omsætning og bruttoavance bevæger sig modsat af hinanden - 1997 til 1999 stiger omsætningen pænt, men bruttoavancen falder. I 2000 er der en beskeden omsætningsstigning, men pæn stigning i bruttoavancen og omvendt i 2001. Det sidste år viser omsætningsfald, men stigende bruttoavance altså viser grafen tydelig en negativ sammenhæng mellem omsætning og bruttoavance og som umiddelbart er vanskeligt at se af talopstillingen.

Årsagen til denne uheldige sammenhæng kan ikke ses i tallene, men må findes i andet materiale. En hypotese (= en foreløbig antagelse) kunne være, at omsætningsstigningen skyldes at man har givet for mange rabatter - det forøger salget, men da omkostninger til vareforbruget stiger i takt med salget vil bruttoavancen altså falde. En anden hypotese kunne være at omsætningsstigningen skyldes sortimentsudvidelser, men at bruttofortjenesten på de nye varer har været for lille, men som nævnt må det afgøres fra andre data. Dog må en sådan graf få salgschefen til at overveje hvordan han planlægger og gennemfører en omsætningsstigning i de kommende år uden negativ påvirkning af bruttoavancen.

XY-punkt – diagram

I næste eksempel gennemgås XY-punkt diagrammet lidt mere detaljeret - dels er det den hyppigst anvendte grafiske afbildning, dels er der flere faciliteter tilknyttet denne diagramtype.

Udgangspunktet er Kuffertimportørens overvejelser omkring sammenhængen mellem pris, afsætning og omsætning for en ny kuffertmodel. Ved en pris på 260 kr. pr stk. forventes et salg på 1500 kufferter og ved 140 kr. pr. stk. forventes en afsætning på 4500 stk. - se udsnit af regneark nedenfor. Ved et salg på 1500 stk. vil omsætningen derfor være 260 * 1500 (nemlig pris * afsætning) og sammenhængen mellem afsætning og omsætning skal afbildes i diagrammet.



Formater akse	? ×
Mønstre Skala Skrifttype Streger Automatisk Ingen Brugerdefineret Iype: Farve: Automatisk Tykkglse: Eksempel	Tal Justering Overordnet aksemærketype Formatering af akse - Tykkelsen og Aksemærkeetikette Underordnet aksemærketype Tykkelsen og Aksemærkeetikette Ingen Udenfor Indenfor Krydsende Aksemærkeetiketter Ingen Ingen Høj Lav Ved aksen Formater akse ?
Formatering af Y-aksen: Mi <u>n</u> imum sat til 300.000 kr., <u>O</u> verordnet enhed til 100.000 kr. og tallene skal <u>V</u> ises i tusinder uden enhedsangivelse	Mønstre Skala Skrifttype Tal Justering Skala på værdiakse (Y) Auto Image: Skala på værdiakse (Y) Auto Image: Skala på værdiakse (Y) Minjmum: 300000 Maksimum: 700000 Image: Operation of the state of the
	Logaritmisk skala Værdier i omvendt <u>r</u> ækkefølge Værdiakse (X) krydser ved <u>m</u> aksimumværdi
Omsætt t.kr 700 600 500 400 300 0 1.000 2.000 3	Det færdige resultat efter redigering af akser mv. Bemærk at aksebetegnelserne er med musen trukket hen til enden af tallene

Som det fremgår af grafen er sammenhængen mellem afsætningen og omsætningen en kurve, der stiger med stigende afsætning. Omsætningen stiger dog langsommere og langsommere og når et maksimum på 640.000 kr. ved en afsætning på 4000 kufferter hvorefter den falder. Af tabellen ses at en afsætning på 4000 stk. kan nås ved at sætte prisen til 160 kr. pr. stk.

I de efterfølgende eksempler vil vi udvide diagrammet på 3 forskellige måder og dermed gøre det mere informativt / brugbart:

A: Indsætte yderligere kurver i diagrammet

B: Tilføje en ekstra Y-akse til diagrammet

C: Vise hvordan Excel kan finde en matematisk forskrift for en kurve

A: Indsætte flere kurver i diagrammet

Når man ser på kurven ovenfor er det nærliggende at konkludere, at den bedste pris kuffertimportøren kan sætte på kufferten er 160 kr. pr. stk., idet det jo giver den største omsætning. Det er dog ikke tilfældet - det er ikke omsætningen, men et godt overskud der er afgørende for virksomhedens fremtid. Da overskud er lig med omsætning minus omkostninger må omkostningerne også inddrages for at overskuddet kan bestemmes.

Hver gang kuffertimportøren sælger en kuffert har firmaet en omkostning til køb af kufferten. Indkøbschefen har beregnet at indkøbspris plus fragt hjem til lageret plus told, forsikring osv. i alt er på 110 kr. pr. kuffert. Disse omkostninger kaldes variable omkostninger fordi de varierer i takt med antal købte kufferter - køber de 1000 kufferter er omkostningerne 1000 * 110 kr., køber de 2000 kufferter er omkostningerne dobbelt så store, nemlig 2000 * 110 kr.

Økonomichefen tilføjer derfor omkostninger til omsætningstabellen. Ved en salgspris på 260 kr. pr. stk. sælges 1500 kufferter og derfor må omkostningerne være 1500 * 110 kr. = 165.000 kr. - se figuren. Omsætning minus variable omkostninger giver dækningsbidraget, som også er beregnet i tabellen.

	D10	<u> </u>	=B10*\$E	\$6		
	A	В	С	D	E	Vod at dollarfikaara
6	Købspris i	incl. hjemta	gelsesom	k pr. stk.	110	celle F6 kan formelen i
7						D10 kopieres
8	Pris	Afsætning	Oms.	Var. omk	DB	
9	kr	stk	kr	kr	kr	
10	260	1.500	390.000	165.000	225.000	
11	240	2.000	480.000	220.000	260.000	
12	220	2.500	550.000	275.000	275.000	
13	200	3.000	600.000	330.000	270.000	
14	180	3.500	630.000	385.000	245.000	
15	160	4.000	640.000	440.000	200.000	
16	140	4.500	630.000	495.000	135.000	

De nye tal i opstillingen kan nu indsættes i diagrammet ved at højreklikke på et hvidt område i diagrammet og vælge <u>K</u>ildedata på rullemenuen og vælge Serie. På samme måde som ved omsætningen kan nye data indsættes i diagrammet med Tilføj.

X-værdi er også her tallene i kolonne B medens Y-værdi er hhs. Var. omk. og DB.

Efter indsættelse af DB og forskellige redigeringer - bl.a. tilpasning af aksernes skala - fås diagrammet på næste side.





Som det fremgår af kurven topper dækningsbidraget ved et salg på 2500 kufferter og af tabellen ses at det opnås ved en salgspris på 220 kr. pr. kuffert. Den bedste pris - dvs. der hvor overskuddet på kuffertsalget er størst er altså væsentlig højere end den pris på 160 kr., som maksimerer omsætningen. Ved at gå lodret op i diagrammet fra DB's maksimum til omsætningskurven - angivet med en sort pil - kan aflæses at omsætningen vil være 550.000 kr. Dækningsbidraget pr kuffert kan beregnes til 220 - 110 = 110 kr. dvs. hver gang Kuffertimportøren sælger 1 kuffert har de et overskud på handelen på 110 kr.

B: Tilføje en ekstra Y-akse til diagram.

I diagrammet ovenfor kan vi ikke se hvilken pris, der maksimerer dækningsbidraget, men vi må gå tilbage til tabellen og aflæse den der. Det ville være mere bekvemt om diagrammet også viste salgsprisen, men problemet her er at Y-aksens enheder er i 100.000 kr. og salgsprisen er beskedne 140 til 260 kr. Plottes disse værdier ind i grafen kan de overhovedet ikke ses - de vil stort set ligge på X-aksen med den valgte Y-skala. Ved at tilføje diagrammet en ny Y-akse med en helt anden skala-inddeling kan vi dog også vise priserne i diagrammet.

Fremgangsmåden er som følger: først indsættes grafen for priserne på samme måde som ovenfor dvs. højreklik på diagrammet, vælg Kildedata, vælg faneblad Serie og udfyld Navn, X-værdi (som stadig er antal stk. i kolonne B) og Y-værdi = priserne i kolonne A. Som nævnt kan kurven ikke ses på grafen, men i forklaringen er der nu også markeret for pris, som udtryk for at grafen er i figuren. Grafen kan fanges ved at føre musepilen langsomt henover bunden af figuren - dvs. lige over X-aksen. Når musepilen har fanget den, popper betegnelsen Serie "pris" op og så kan der højreklikkes på den. Hermed fremkommer en rullemenu og her vælges Formatér dataserie. Det resulterer i en dialogbox med 7 faneblade, hvor fanebladet Akse skal bruges. Her sættes et mærke i <u>S</u>ekundær akse - se figur næste side - og Excel opretter derefter en ny Y-akse i højresiden af figuren, som svarer til denne grafs enheder. Normalt vil enhederne på denne linie ikke falde sammen med grafens gitterlinier, men det kan ændres efterfølgende ligesom aksebetegnelsen også tilføjes i redigeringsfasen.





Som nævnt skal der efterfølgende foretages nogle redigeringer. Først den nye akses enheder. Normalt afsætter Excel aksen med start i 0 og slut i seriens største værdi plus 1 enhed. Som følge heraf vil Y2-aksens enheder ikke falde sammen med gitterlinierne, hvilket gør det ret besværligt at aflæse grafens værdier. Y2-aksen bør derfor skaleres på en sådan måde at inddelingerne falder sammen med gitterlinierne. Kan gøres sådan: Tæl figurens gitterlinier - her 7 - og divider tallet op i forskellen mellem grafens største og mindste værdi - her 260-140 - altså 120/7 = 17,14. Nærmeste pæne runde tal (f.eks. 10, 20, 25, 50, 100) der er større end 17,14 vælges derefter som overordnet enhed og Y2-skalaens minimum sættes til nærmeste multiplum (dvs. et helt tal ganget med enheden) under seriens værdi og max sættes til minimum + antal gitterlinier * overordnet enhed.

Vælges i eksemplet en overordnet enhed på 25 fås at minimum skal være 125, idet 5 * 25 er nærmeste multiplum under seriens minimum på 140 og Y2's max værdi bliver så 125 + 7*25 = 300. I eksemplet er det mere nærliggende at vælge 20 som overordnet enhed, idet det svarer til forskellen mellem priserne i tabellen. Minimum bliver derfor 140, idet nærmeste multiplum er 7 * 20 = 140 og max bliver 140+7*20 = 280. Ved at formatere Y2-aksens skala med min 140 og max 280 og overordnet enhed til 20 fås en skala, der falder sammen med gitterlinierne. Med højreklik på hvidt område i grafen og vælge Diagramindstillinger kan aksebetegnelsen - kr./stk. - indsættes. Her rettes også overskriften.

Ved at læse "lodret" i diagrammet kan sammenhængende værdier aflæses. Eksempelvis ses at den lodrette pil fra DB-kurvens maksimum til omsætningskurven skærer prislinien i 220 - aflæst på Y2aksen. Ved et salg på 3000 stk. vil DB være 270 t.kr (Y1), prisen er 200 kr./stk. (Y2), omkostningerne 330 t.kr (Y1) og omsætningen er 600 t.kr (Y1)



? × C: Matematisk forskrift. Tilføj tendenslinje Ved højreklik på en kurve fås den Туре Indstillinger tidligere viste rullemenu. Vælges Tendens-/regressionstype her Tilføj tendenslinie fås dialogboksen til højre. Da kurven ligner ekkefølge: en parabel vælges Polynomisk Logaritmisk Polvnomisk type for omsætningen. Lineæ På næste faneblad, Indstillinger, 2 skal afmærkes Vis ligning i E<u>k</u>sponentiel Be<u>v</u>ægeligt gennemsnit Potens diagram og eventuelt Vis Rkvadreret værdi i diagram Baseret p<u>å</u> serie: . msætning -Tilføj tendenslinje ? × Annuller OK Indstillinger Туре -Tendenslinjenavn Automatisk: Poly. (Omsætning) O Brugerdefineret: R-kvadreret værdi angiver hvor Prognose godt ligningen passer sammen Fremad: 0 🚖 enheder med kurven. Den kan antage 0 🚔 enheder <u>Ti</u>lbage: værdier mellem 0 og 1 hvor 1 betyder der er 100% overensο 🔲 Angi<u>v</u> skæring = stemmelse mellem ligningen og 🔽 Vis ligning i <u>d</u>iagram kurven (dvs. alle punkter ligger Vis R-kvadreret værdi i diagram på ligningens graf) og 0 at der ikke er nogen sammenfald mellem ligningen og kurven OK Annuller

Ligningerne for de 4 kurver er her trukket ned i bunden af diagrammet - Excel viser dem på kurverne - og redigeret så typografien svarer til diagrammets. I alle 4 tilfælde er der 100% sammenfald mellem kurverne og ligningen.

1. ligning tv. er omsætning og 2. er dækningsbidraget. 1. ligning th. er omkostninger og 2. er prisen.

Bemærk 3 ligninger har -0,04 som første koefficient. Hvis Pris/afsætning er en ret linie vil de 3 ligninger altid have samme første koefficient nemlig hældningskoefficienten til afsætningskurven.



3D-overflade

Den næste graftype, som gennemgås er Grundflade-diagrammet - en 3D-overfladediagram - som viser effekten (resultatet) af samspillet mellem 2 variable.

Kuffertimportørens indkøber har fået et supergodt tilbud på 60 kr. for en sportstaske. Det er et helt nyt marked for firmaet, men salgschefen synes det er en spændende mulighed for en udvidelse af deres aktiviteter. Hans overvejelse omkring mængde, pris og reklame ses i nedenstående regnearks-udsnit. Hans prisovervejelser ligger fra 120 kr. til 200 kr. pr. taske med et reklamebudget på 0 kr., 25.000 kr. eller 50.000 kr., som han vurderer vil give en afsætning mellem 400 og 1320 tasker. Ved siden af er vist sammenhængen i et 3D-overfladediagram. Det ses at afsætningen er en jævn sti-gende flade fra nederste venstre hjørne op til maksimum i højre øverste hjørne.

Fladens forskellige farver viser hvilke forskellige kombinationer af priser og reklame, der vil give samme afsætning - eksempelvis ses at en afsætning mellem 800 og 1000 stk. kan opnås ved en pris på 200 kr. med en reklame på 50.000 kr. eller en pris 160 kr. og en reklame 25.000 kr. eller en pris på 120 kr. uden reklamer.



Som det var tilfældet i foregående eksempel er det ikke afsætningen eller omsætningen der er afgørende for virksomhedens fremtid, men derimod overskuddet. Økonomichefen arbejder derfor videre med salgschefens tal og beregner et markedsføringsbidrag - dvs. det overskud, der er tilbage efter betaling for køb af tasker og reklame - se tabel Kalkulation og resultatet indføres i tabel Markedsføringsbidrag, som bruges til at danne 3D-overfladediagrammet.



Kalkulation:	Pris	Stk	l alt
Omsætning	200	400	80.000
- VO	6 0	400	24.000
= DB			56.000
- reklame	/		_0
= markedsfø- ringsbidrag			56.000

Markedsføringsbidrag					
Rekl: Pris:	0	25.000	50.000		
200	56.000	66.000	62.000		
180	60.000	65.000	58.000		
160	62.000	62.000	52.000		
140	60.800	55.800	42.800		
120	55.200	45.200	29.200		

Bemærk MFB-grafen er drejet i forhold til Afsætningsgrafen, idet denne synsvinkel giver det bedste overblik. Det første tal i markedsføringsbidragstabellen - 56.000 kr. - er placeret i figurens fjerneste hjørne medens tabellens sidste tal er ses i grafens fronthjørne. Grafens mørkeblå farve viser kombinationer af priser og reklamer, der resulterer i et markedsføringsbidrag mellem 60 og 75 t.kr, den røde mellem 45 og 60 t.kr., den mørklilla mellem 30 og 45 t.kr. og den lyseblå under 30 t.kr.

Det ses af grafen, at uden reklame vil den optimale (=bedste) pris være 160 kr., idet det vil resultere i et markedsføringsbidrag på 62.000 kr. En reklamekampagne på 25.000 kr. vil dog forøge afsætningen med 250 tasker og ved samtidig at hæve prisen til 200 kr. pr. taske opnås et markedsføringsbidrag på 66.000 kr. - dvs. en investering i reklamer på 25.000 kr. forøger overskuddet med 4.000 kr. svarende til et afkast på 4.000*100/25.000 = 16%! Yderligere investering i reklamer kan derimod ikke betale sig, idet markedsføringsbidraget vil falde til samme niveau som uden reklamer - afsætningen vil naturligvis stige som vist i første diagram, men de stigende reklameomkostninger sluger hele fortjenesten på mersalget og mere til.

3D-overfladediagrammer dannes fuldstændig som andre diagrammer i Excel - på trin 1 vælges <u>D</u>iagramtype Grundflade. Datatabellen skal dog opstilles på en bestemt måde: værdierne for de 2 variable, hvis samspil der ønskes undersøgt, skal anbringes i tabellens første kolonne og i øverste række. Variabelværdierne i 1. kolonne skal være ækvidistante - dvs. have samme indbyrdes afstand fordi Excel ikke afsætter værdierne, men ens intervallængder i grafen. Tallene i tabellens krop, der afsættes ud af Z-aksen (den lodrette), og tallene i øverste række afsættes dog med deres værdier. Alle enkeltelementer i diagrammet kan redigeres med højreklik på dem ligesom ved de øvrige grafer. Vinkler og perspektivering kan indstilles med 3D-diagram på højrekliks-menuen, der er vist på side 3 **eller** med musen: føres musepilen langsomt henover grundplanens fronthjørne ændres den til et plustegn og nu kan hele figuren roteres i enhver retning.

I figuren herunder er de 2 3D-figurer vist i et mere traditionel XY-koordinatsystem. Her der dog også vist omsætning og omkostninger beregnet således: Omk. = anskaffelsespris pr. stk. * antal stk. + reklame (Excels tendensligninger er indsat i forklaringen). Også her ses at en afsætning på 650 tasker maksimerer markedsføringsbidraget.



Grafisk afbildning af 4 variable

Afbildning af 3 variable i et diagram anses sædvanligvis for at være det maksimale, men en kreativ anvendelse af en lidt speciel diagramtype gør det faktisk muligt at skabe et samlet overblik over 4 forskellige variable i et diagram.

Salgschefen i Kuffertimportøren er i færd med at udarbejde virksomhedens langsigtede planer og mål. I den forbindele har han udarbejdet en oversigt over hvordan virksomheden i øjeblikket står i markedet se nedenfor. Her har han opgjort antal forretninger, der er kunder hos Kuffertimportøren, den samlede omsætning med forretningerne og hvor stor en andel disse forretninger udgør af det samlede antal specialforretninger i de 6 største byer. Med et boblediagram kan han afbilde alle oplysniger i 1 diagram. Diagramtypen findes som standardtype, men dataene må indsættes individuelt ved anvendelse af Serie på trin 2 i dialog-boksen

	A	В	С	D		
1		Ant forr.	Oms	Prct. forr.		
2	København	18	15000	30		
3	Arhus	12	5200	90		
4	Odense	6	3900	67		
5	Alborg	4	2800	45		
6	Esbjerg	3	1000	75	rin 2 af 4 - kildedata til diagram	<u>? ×</u>
7	Randers	2	700	33		
			Dataol	mrade ; Dt	rie i i	



Ud af X-aksen afsættes antal forretninger op af Y-aksen afsættes omsætningen og i feltet Størrelse afsættes andelen af forretningerne, som køber varer hos Kuffertimpotøren. De 2 første giver et traditionelt punktdiagram medens den sidste afbildes som punkternes størrelse. Ved hjælp af farverne identificeres den 4. variabel - byerne.



Det ses at salget målt i såvel antal forretninger som kroner er størst i København, men boblens størrelse viser at dækningsgraden for forretningerne ligger på niveau med Randers. Den store boble - Århus - viser at her er stort set alle forretninger kunder hos Kuffertimportøren, idet virksomheden har en dækningsgrad på ca. 90 % af forretningerne. Bemærk det er *arealet* af boblerne, der angiver størrelsen - ikke boblernes *diameter*.